https://suisse-tp.ch/job/technical-sales-100-m-w-d/

Technical Sales – 100% (m/w/d)

Description
In this dynamic and versatile role, you will be the central point of contact for our customers. You will coordinate inquiries, orders, and projects directly with our clients, internally within the team, and occasionally with our headquarters in the UK.

Your main responsibilities include:

- ***Sales of services** in the field of materials testing*
- ***Preparation of proposals** in cooperation with the respective specialist departments*
- ***Regular follow-up** on offers and maintenance of existing customer relationships*
- ***Active acquisition** of new customers*
- ***Project management** for strategic projects*

In dieser dynamischen und vielseitigen Funktion bist Du die zentrale Ansprechperson für unsere Kunden. Du koordinierst Anfragen, Bestellungen und Projekte direkt mit unseren Kundinnen und Kunden, intern im Team, als auch teilweise mit dem Hauptsitz in Grossbritannien.

Zu Deinen Hauptaufgaben gehören

- Vertrieb von Service Dienstleistungen im Bereich Materials Testing
- Angebotserstellung in Zusammenarbeit mit den Fachbereichen
- Regelmässige Nachverfolgung von Angeboten und Pflege vorhandener Kundenkontakte
- Aktive Akquise von Neukunden
- Projektmanagement für strategische Projekte

Responsibilities
What you bring to the role:

- ***Technical background** (vocational training/degree) combined with several years of sales experience; experience in services sales is an advantage*
- ***Basic knowledge** of mechanics, materials science, and various manufacturing processes is desirable*
- ***Strong ability** to understand complex customer requirements and discuss them in collaboration with interdisciplinary expert teams*
- ***Team player** with the ability to bridge the gap between customers and technical experts*
- ***Excellent communication** skills*
- ***Fluency** in German and English*

Hiring organization
Suisse Technology Partners Ag

Employment Type
Full-time

Beginning of employment
asap

Duration of employment
permanent position

Industry
MEM Industrie

Job Location
Querstrasse 5, 8212, Neuhausen am Rheinfall, Schaffhausen, Switzerland

Working Hours
40

Date posted
September 25, 2026

Valid through
30.11.2026

Das bringst Du mit

- Technische Grundausbildung mit mehrjähriger Vertriebserfahrung, Erfahrung im Vertrieb von Dienstleistungen sind von Vorteil
- Grundkenntnisse in Mechanik und Werkstofftechnik sowie in verschiedenen Fertigungsverfahren wünschenswert
- Hohe Kompetenz, komplexe Anforderungen unserer Kunden zu verstehen und in Zusammenarbeit in interdisziplinären Expertenteams zu diskutieren
- Teamplayer mit der Fähigkeit, Kunden und Fachexperten zusammenzubringen
- Kommunikationsstärke
- Sehr gute Sprachkenntnisse Deutsch und Englisch

Es erwartet Dich ein engagiertes Team und ein dynamisches, lebendiges Aufgabengebiet mit hoher Selbstverantwortung im eigenen Tätigkeitsbereich. Wir setzen auf motivierte Fachleute, die sich aktiv einbringen und engagieren. Wir berücksichtigen daher ausschliesslich Direktbewerbungen.

Job Benefits

What we offer:

You can expect a dedicated team and a dynamic, vibrant field of work with a high level of personal responsibility within your area of activity. We rely on motivated professionals who actively contribute and commit themselves. Therefore, we only consider direct applications.

Contacts

*If you have any questions regarding the advertised position, please feel free to contact Christian Graf (*christian.graf@suisse-tp.ch*). Please send your complete application documents to* career@suisse-tp.ch*. We look forward to receiving your application.*

Bei Fragen zur ausgeschriebenen Stelle kannst Du Dich gern an Christian Graf (christian.graf@suisse-tp.ch) wenden.

Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an career@suisse-tp.ch. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.

Learn more about Suisse TP.