

Technical Sales – 100% (m/w/d)

Description

In dieser dynamischen und vielseitigen Funktion bist Du die zentrale Ansprechperson für unsere Kunden. Du koordinierst Anfragen, Bestellungen und Projekte direkt mit unseren Kundinnen und Kunden, intern im Team, als auch teilweise mit dem Hauptsitz in Grossbritannien.

Zu Deinen Hauptaufgaben gehören

- Vertrieb von Service Dienstleistungen im Bereich Materials Testing
- Angebotserstellung in Zusammenarbeit mit den Fachbereichen
- Regelmässige Nachverfolgung von Angeboten und Pflege vorhandener Kundenkontakte
- Aktive Akquise von Neukunden
- Projektmanagement für strategische Projekte

Responsibilities

Das bringst Du mit

- Technische Grundausbildung mit mehrjähriger Vertriebserfahrung, Erfahrung im Vertrieb von Dienstleistungen sind von Vorteil
- Grundkenntnisse in Mechanik und Werkstofftechnik sowie in verschiedenen Fertigungsverfahren wünschenswert
- Hohe Kompetenz, komplexe Anforderungen unserer Kunden zu verstehen und in Zusammenarbeit in interdisziplinären Expertenteams zu diskutieren
- Teamplayer mit der Fähigkeit, Kunden und Fachexperten zusammenzubringen
- Kommunikationsstärke
- Sehr gute Sprachkenntnisse Deutsch und Englisch

Es erwartet Dich ein engagiertes Team und ein dynamisches, lebendiges Aufgabengebiet mit hoher Selbstverantwortung im eigenen Tätigkeitsbereich. Wir setzen auf motivierte Fachleute, die sich aktiv einbringen und engagieren. Wir berücksichtigen daher ausschliesslich Direktbewerbungen.

Contacts

Bei Fragen zur ausgeschriebenen Stelle kannst Du Dich gern an Christian Graf (christian.graf@suisse-tp.ch) wenden.

Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an career@suisse-tp.ch. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.

[Mehr über Suisse TP](#)

Hiring organization

Suisse Technology Partners AG

Date posted

September 25, 2026

